

Inserire il logo del partner

La guida dell'imprenditore per la sostituzione del software gestionale

Sostituire il software per la gestione aziendale è più semplice e conveniente di quanto tu non creda. Questa guida descrive i vantaggi di una piattaforma tecnologica moderna per meglio spiegare i benefici di una soluzione cloud e illustra le domande da porre quando si valutano le opzioni a disposizione.



Proposta di valore

Lorem ipsum dolor

Inserire il logo del partner

“Citazione del Partner”

Nome, titolo professionale

Rimani al passo con le richieste dei clienti e i cambiamenti del mercato, in evoluzione continua



Le esigenze e le aspettative dei tuoi clienti si sono evolute, e i tuoi sistemi di contabilità e di gestione dell'attività non sono in grado di fronteggiarle. Ti occorre una moderna piattaforma tecnologica, che connetta i tuoi processi di business e le persone come mai prima. Una soluzione di gestione aziendale completa in grado di:

- Integrare automaticamente sistemi e processi, in modo che non debbano farlo i tuoi dipendenti.
- Offrirti una panoramica a 360 gradi sull'azienda, con report disponibili quando e dove ti occorre.
- Renderti operativo rapidamente, in modo che i cambiamenti non ostacolino le attività quotidiane.

Con applicazioni adattabili nel cloud. Potrai rendere i tuoi processi aziendali efficienti, per aiutare i dipendenti ad prendere decisioni informate e promuovere la crescita dell'azienda.

Il 93% dei consumatori si dichiara pronto a interrompere le relazioni con un'azienda se questa fa uso di tecnologie obsolete*.

Silos di informazioni, sistemi disconnessi e processi manuali ti impediscono di offrire ai clienti le esperienze che si aspettano e finiscono per mettere a rischio la tua attività. Ma qual è la soluzione giusta per la tua azienda oggi e per i tuoi obiettivi di crescita di domani? Come puoi prepararti al meglio al cambiamento e come saprai di essere pronto a trasferire i tuoi sistemi nel cloud? Questa guida ti aiuta a valutare lo stato corrente dei tuoi processi e sistemi per la gestione commerciale e contabile e schematizza le considerazioni che dovresti tener presenti quando vai in cerca di nuove soluzioni.

* Fonte: una ricerca commissionata da Microsoft su 1.405 consumatori, 2013.

Il tuo software gestionale oppure i tuoi sistemi di vecchia generazione mettono a rischio il tuo business? Ecco i segnali

La tua azienda cresce in dimensioni e complessità, e i clienti si aspettano un servizio migliore e più veloce. È probabile che gli strumenti un tempo utili, oggi siano diventati un ostacolo. Per le aziende in espansione, la prospettiva di rivedere il software di gestione aziendale può sembrare scoraggiante.

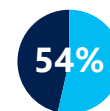
Ma quanto costa realmente restare ancorati a un sistema che non è più all'altezza delle tue necessità? Calo delle vendite, insoddisfazione dei clienti o rischi di mancata conformità:

la scelta di non aggiornare la tua tecnologia potrebbe costarti cara.

Se riconosci anche solo alcuni di questi segnali, è giunto il momento di cambiare:

- Viene sprecato troppo tempo a gestire sistemi diversi che non comunicano tra loro.
- I processi manuali sono esposti al rischio di errore e non riescono a soddisfare l'aumento della richiesta nonostante l'ampliamento dell'organico.
- La creazione e configurazione dei report è troppo complessa e spesso i report non contengono le informazioni di cui si ha bisogno.
- Informazioni parziali o errate causano insoddisfazione tra i clienti e perdita di opportunità di vendita.
- L'aumento della rigidità per quanto riguarda conformità e sicurezza desta preoccupazione.
- La produttività cala a causa del tempo sprecato nel passaggio tra svariate applicazioni e molteplici sistemi disconnessi.

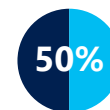
Perché le aziende in crescita adottano nuove soluzioni di gestione aziendale:



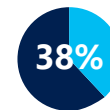
Integrazione dei processi



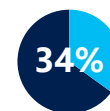
Risoluzione dei problemi relativi all'evasione degli ordini



Sostituzione di software e hardware obsoleti



Risoluzione di errori/ duplicazione di dati



Riduzione delle scorte in eccesso

Fonte: Ricerca Nucleus: Microsoft Dynamics Enterprise Applications for SMBs

I segnali sono chiari: cosa puoi fare?

Per le aziende questo è il momento perfetto per aggiornare i loro sistemi. Il cloud ha aperto una serie di possibilità per aziende di ogni grandezza, che finalmente possono ampliare le loro capacità, creare maggiore efficienza, mobilità e prepararsi a fronteggiare condizioni di mercato in costante evoluzione. Con un numero così elevato di fornitori tecnologici in competizione, può essere difficile distinguere le varie soluzioni e trovare quella più adatta alla tua azienda. Le caratteristiche di una piattaforma tecnologica moderna come Microsoft Dynamics 365 Business Central includono:

Parola d'ordine: integrazione. Business Central è integrata nativamente con altri soluzioni Microsoft come Office 365, Power Bi, CRM, Flow e PowerApp. Grazie a strumenti standard puoi facilmente integrare applicativi e servizi di terze parti.

Per un'azienda connessa. Sistemi e processi aziendali sono ora interconnessi in un'unica piattaforma di business innovativa e flessibile.

Processi aziendali automatizzati e protetti. La produttività migliora e aumenta grazie a workflow, audit trail e funzionalità di sicurezza interaziendali semplici da

creare, cosa che un software di contabilità di base non è assolutamente in grado di offrire.

Panoramica dell'attività a 360 gradi. Tutti i dati inerenti la contabilità, le vendite, gli acquisti, l'inventario e le interazioni con i clienti, sono centralizzati per offrire una panoramica completa dell'azienda. I dati, poi, sono sempre aggiornati per consentirti di identificare le tendenze, prevenire i problemi e offrire ai clienti esperienze ottimali.

Un fornitore di tecnologie affidabile. Tutta l'affidabilità di un fornitore di tecnologie di fiducia che serve aziende di ogni dimensione, in tutto il mondo.

Goditi la mobilità. L'esperienza d'uso è identica su ogni dispositivo, per offrire reale mobilità alla forza lavoro ovunque questa si trovi.

Operativi fin da subito. Soluzione facile da utilizzare, estremamente intuitiva e personalizzabile..



Se riconosci i segnali, preparati a considerare le varie possibilità

Oltre a valutare le capacità tecniche, quando incontri dei fornitori di potenziali soluzioni devi anche porre qualche domanda mirata.

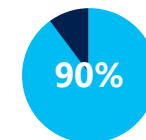
- » La soluzione è facile da imparare e utilizzare? Quanto facile?
- » Come s'integrerà con i sistemi e le applicazioni preesistenti?
- » Se decidessimo di passare al cloud, avremmo ancora il controllo sui dati?
- » Una volta scaduto il contratto iniziale, quale sarà il costo?
- » È facile aggiungere/eliminare utenti? E questo in che modo si riflette sui miei prezzi?
- » Con che frequenza aggiornate i prodotti? Possiamo controllare l'implementazione degli aggiornamenti che distribuite?
- » Potete dimostrare l'efficienza dei vostri servizi post-vendita?
- » Avete responsabili locali che possono aiutarci con l'implementazione e offrirci assistenza costante quando ci occorre?

Applicazioni in cloud: convenienza e praticità



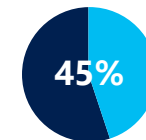
Aziende di ogni dimensione stanno compiendo il passaggio al cloud per modernizzare la loro piattaforma tecnologica, migliorare le efficienze globali del loro sistema e offrire ai dipendenti, a prescindere da dove si trovino, il necessario accesso costante ai dati per rispondere alle richieste dei clienti. Ecco i principali vantaggi che spingono le aziende verso il cloud.

Passare al cloud: perché?



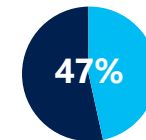
Questa è la percentuale di consumatori che si dichiara pronta a interrompere le relazioni con un'azienda che fa uso di tecnologie obsolete.

Fonte: Sondaggio commissionato da Microsoft



Questa è la percentuale di aziende secondo cui i dipendenti producono di più nello stesso intervallo di tempo grazie al cloud e alle tecnologie mobili.

Fonte: The Boston Consulting Group



Questa è la percentuale di aziende secondo cui la tecnologia è fondamentale per il loro futuro.

Fonte: The Boston Consulting Group

Il cloud spiegato

Se per le aziende i vantaggi del passaggio al cloud sono chiari, qualche termine tecnico del settore può creare confusione e poca chiarezza. Ecco alcuni termini per comprendere meglio il cloud e le varie opzioni d'implementazione disponibili per la soluzione prescelta.

Definizioni:

SaaS: Software As A Service. Specifiche applicazioni distribuite tramite il cloud; di solito sono destinate a servizi come l'email, la produttività in ufficio, la gestione delle relazioni con i clienti, le analisi di mercato ecc.

IaaS: Infrastructure As A Service. L'IaaS permette alle aziende di spostare nel cloud un intero data center – compresi archivi, server e software – essenzialmente esternalizzando la gestione, la sicurezza e la manutenzione al fornitore del cloud.

PaaS: Platform As A Service. Il PaaS offre ai clienti un ambiente operativo completo nel cloud, utilizzabile per sviluppare e utilizzare software, applicazioni e servizi. Il vantaggio è che i sistemi PaaS sono scalabili senza pericolo d'intoppi, offrendo un servizio di qualità costante.

Virtualizzazione. La virtualizzazione crea un livello di astrazione tra l'hardware e il software, permettendo a data center con molteplici server e microprocessori di funzionare come un gruppo di risorse condivise.

Cloud pubblico. Per cloud pubblico s'intendono dei servizi offerti a più utenti (detti anche "tenant", ovvero "affittuari") in un singolo data center.

Cloud privato. Il cloud privato è un data center o un ambiente di server dedicato, per offrire servizi in cloud a un singolo cliente (o tenant).

Cloud ibrido. Il cloud ibrido è un ambiente IT aziendale che unisce servizi in cloud privato, in cloud pubblico e alcune risorse hardware e software in loco..

Perché scegliere Microsoft Dynamics 365 per gestire la tua azienda

Microsoft Dynamics 365 Business Central è una soluzione per la gestione aziendale che connette persone e processi in una piattaforma unica nel suo genere. Sin dal primo giorno, la gestione dei singoli processi di business è più veloce e più facile.

Unifica i tuoi sistemi disconnessi e frammentati. Potenzia l'efficienza con attività e workflow automatizzati, e tutto questo utilizzando strumenti Office conosciuti, come Outlook, Word ed Excel. Ottieni una panoramica della tua azienda a 360 gradi che ti permetterà di prendere decisioni migliori fondate su informazioni integrate, disponibili quando e dove ti servono.

Utilizzando il cloud, cambiamenti e flessibilità sono nelle tue mani, senza bisogno di coinvolgere l'IT. Inizia con ciò che ti occorre, in maniera rapida e semplice, e quando ti sentirai pronto potrai espanderti.

Solo Microsoft offre una piattaforma tecnologica connessa che unisce le applicazioni di business con strumenti di produttività, comunicazione e collaborazione. Le soluzioni Microsoft per le aziende offrono visibilità su tutti i dispositivi e ti aiutano a:



Connettere il tuo business

Integrare sistemi e processi

Una soluzione moderna e completa per unificare le tue attività, dal magazzino alla produzione a quello delle vendite e di marketing. È facile integrare applicazioni terze parti come payroll, remote banking e servizi di pagamento elettronici.

L'esperienza è invariata e sempre sicura, a prescindere dal dispositivo utilizzato: desktop, laptop, tablet o telefono. Accedi alle informazioni sui clienti, crea ordini di vendita, rivedi ad approva preventivi ed ordini di acquisto, dovunque tu sia.

Dal preventivo all'ordine: la procedura è semplice con Office 365

Accorcia le tempistiche di vendita: crea contatti e clienti nel sistema, crea preventivi e ordini senza uscire da Outlook. Gli strumenti familiari di Office 365 ti permettono di collaborare e restare connesso con colleghi e clienti. I modelli personalizzabili di Microsoft Word consentono di creare documenti aziendali professionali. Esporta ed aggiorna informazioni in pochi secondi con Microsoft Excel.

Processi automatizzati e sicuri

Grazie a workflow semplici da creare, audit trail e funzionalità di sicurezza, la produttività migliora e cresce. I workflow possono essere interconnessi dalle vendite alla contabilità, per monitorare automaticamente il flusso di cassa. Gli acquisti, le autorizzazioni al credito e i processi di pagamento dei fornitori sono tutti protetti, con notifiche pre-impostate e workflow di approvazione.



Decisioni di business migliori

Panoramica completa

Centralizza i dati, dal reparto finanziario alle vendite, passando dai servizi e operazioni, per avere un'accurata panoramica a 360 gradi di tutta l'azienda. Identifica le tendenze, prevedi i problemi e offri ai clienti esperienze ottimali grazie ad informazioni sempre aggiornate.

Migliora le vendite e l'assistenza clienti

Dashboard configurabili e report multidimensionali ti aiutano ad analizzare gli indicatori essenziali di prestazione (KPI) e lo stato di scorte, vendite e ordini. Monitora la prestazione delle vendite in corso e sfrutta informazioni per agire e puntare sui clienti con il massimo potenziale per la crescita a lungo termine.

Ottieni una panoramica completa su servizi, carichi di lavoro e competenze dei tuoi dipendenti per distribuire efficacemente le risorse e accelerare la risoluzione dei casi.

Indica ai tuoi dipendenti la strada verso migliori risultati

Utilizza il sistema per prevedere cosa e quando rifornire, in modo da garantirti il mantenimento dei livelli di inventario. Sfrutta le previsioni di vendita per generare automaticamente piani di produzione e creare ordini di acquisto.

Mai più senza scorte in inventario e vendite perse: offri automaticamente degli articoli alternativi se quelli richiesti non sono disponibili. Ricevi consigli automatici sul momento giusto per pagare i fornitori in modo da ottenere degli sconti o evitare penali di mora.

Gestisci i budget e monitora i progressi con dati sulle risorse disponibili in tempo reale.

È facile iniziare, è facile crescere

- I processi aziendali più comuni, come preventivi, ordini, fatture, acquisti, cash management e reporting, sono facilmente gestibili sin dal primo giorno. La soluzione è sviluppata in cloud, per cui è facile da configurare e gestire.
- Ha la stessa familiare interfaccia degli strumenti Office che conosci già, come Outlook, Word ed Excel. Una soluzione completa, ma facile da utilizzare: richiede meno tempo per la formazione e viene adottata più rapidamente dai dipendenti.
- Tutte le potenti capacità desktop che ti occorrono sono disponibili su piattaforme Windows, iOS e Android. Desktop, laptop, tablet o telefono: l'esperienza è sempre coerente e sicura.
- Comincia solo con ciò che ti occorre e poi amplia le risorse di pari passo con la crescita della tua azienda, nella sicurezza del cloud. Con applicazioni flessibili e un database scalabile, puoi facilmente adattarti ai cambiamenti e gestire la crescita.



È facile iniziare, è facile crescere

Su misura per te

Le applicazioni sono personalizzabili e si adattano per supportare le specifiche esigenze ogni azienda. Grazie ad una semplice interfaccia drag-and-drop puoi facilmente ridisporre campi, rinominare gruppi e riposizionare elementi.

Aggiungi settori o attività

Lavora con un partner di Dynamics 365 e sfrutta le applicazioni pre-integrate (disponibili tramite la piattaforma AppSource) per ampliare con semplicità e convenienza Dynamics 365 in base alle esigenze del settore o dell'azienda. Utilizza Microsoft PowerApps e Microsoft Flow per creare nuove applicazioni e ampliare i processi aziendali esistenti.

Pronto a crescere

Comincia con ciò che ti occorre e poi cresci al tuo ritmo, per gestire l'intera azienda nel cloud. I dati sono facilmente importabili da altre soluzioni utilizzando le procedure guidate e la configurazione assistita per il trasferimento di dati. Accedi alla guida contestuale con i tutorial sui prodotti quando e dove ti occorre. I processi di business più comuni, come preventivi, ordini, fatture, acquisti, cash management e reporting, sono facilmente gestibili sin dal primo giorno. La soluzione è sviluppata in cloud, per cui è facile da gestire e scalare.

Fai crescere la tua azienda

Questo è il momento giusto per aggiornare i tuoi sistemi e sfruttare tutti i vantaggi delle applicazioni di business basate su cloud. Scopri di più sulle capacità di **Microsoft Dynamics 365 Business Central**, su come acquistare, integrare la soluzione e sfrutta la tua prova gratuita per vederla in azione.

Inserire il logo del partner

Contattaci:

t: xxx xxx xxx

e: info@nomeazienda.com

www.nomeazienda.com



Gold Enterprise Resource Planning
Gold Data Analytics
Gold Cloud Platform